



Case Study – M&A

Transaktion im Fotofachhandel

QUICK FACTS

- **Unternehmen:** GM Foto
- **Branche:** Fotofachhandel
- **Umfang:** Käufersuche für das Unternehmen

HERAUSFORDERUNG

- Neuausrichtung des Geschäftsmodells auf Grund der Entwicklungen im Fotofachhandel erforderlich
- Absicherung der Finanzierung für Neuausrichtung notwendig
- Umsetzung der eingeleiteten Nachfolgeregelung für Senior-Gesellschafter noch nicht abgeschlossen

DER S+V ANSATZ

- Profitabilität durch Neuausrichtung des Leistungsportfolios und Kostensenkung sichergestellt
- Professionalisierung der Finanziererkommunikation
- Nachfolge und Geschäftsfortführung durch Verkauf

MEHRWERT



Asset Deal als bestmögliche Transaktionsform umgesetzt



Junior-Gesellschafter & MA führen das Geschäft fort



Nachfolge für Senior-Gesellschafter sichergestellt



Zufriedenstellender Kaufpreis verhandelt & realisiert



GM Foto steht gerne für ein Referenzgespräch zur Verfügung